



Pilar Sierra

Administradora de Empresas de la universidad del Rosario con especialización en Negociación y Relaciones Internacionales de la Universidad de los Andes, ha realizado en la Universidad de Pinar del Rio de Cuba los diplomados internacionales en fundamentos teóricos del sistema de formación empresarial y en proyectos y programas para formación de formadores.

Como consultora de Rincón Aguilar Consultores, ha acompañado desde hace 10 años, procesos en temas como: Direccionamiento Estratégico, Mejoramiento Continuo y Transformación Organizacional; en desarrollo de competencias gerenciales y de crecimiento organizacional, en temas tales como: Ventas, Mercadeo, Acompañamiento Estratégico, Servicio al Cliente, Negociación, Negociación Comercial, Negociación de Cartera, Negociación con proveedores, Trabajo en Equipo, Liderazgo, Equipos de Alto Desempeño, Orientación a Resultados, Liderazgo Comercial, Venta y Servicio, Comunicación y La Venta Como Proceso, entre otros.